

Outside Sales Engineer voor Life Sciences markt

Wij groeien en zijn volop in beweging! Ligt je hart, net als de onze, in de farmaceutische en biotechnologie industrie.

Pak dan je kans en kom onze Buitendienst versterken.

Wie wij zijn? ESI Technologies BV is Specialist op het gebied van Single Use oplossingen en actief in de Life Science industrie. We ondersteunen bedrijven met oplossingen voor de USP, DSP en Final Fill toepassingen in (bio) farmaceutische processen. Daarbij moet je denken aan single use assemblies, fittingen, slangen, proces-bags en pompen. Onze thuisbasis met magazijn is gevestigd in Pijnacker. Daarnaast hebben we nog vestigingen in Ierland en UK.

Wie zoeken wij:

Als Outside Sales Engineer wordt jij (uiteraard na een gedegen inwerkperiode) verantwoordelijk voor alle verkoopactiviteiten in jouw rayon. Jij bent het gezicht van ons bedrijf bij zowel bestaande als nieuwe klanten. Je bent commercieel-creatief en je gaat pro-actief te werk bij het werven van prospects binnen je rayon. Dit doe je door je klanten enerzijds zeer goed te adviseren op technisch vlak (met jouw Life Sciences achtergrond), maar anderzijds ook door commercieel gedreven te zijn. Jouw functie speelt zich zowel buiten (bij klanten) als binnen (op kantoor) af. Wanneer jij bij klanten of prospects aan tafel zit is het zaak dat jij de 'Single Use oplossing' biedt. Je bent daardoor in staat mee te denken met de behoeften van de klant en in nauw overleg met onze internationale fabrikanten een oplossing te bieden met betrekking tot procesoptimalisatie. Daarnaast heb je een scherp oog (en oor) voor de dynamiek en veranderingen in de markt. Op deze manier realiseer je maatwerk oplossingen. Samen met je collega's vorm je een eenheid, met als primair doel de verkoop te stimuleren en de relaties met bestaande klanten en prospects te optimaliseren. Kortom, een uitdagende functie in de commerciële buitendienst van een groeiende, platte organisatie, waarin je met je drive, oplossingsgerichtheid en klantvriendelijkheid hét verschil kan maken.

Je profiel:

- HBO/WO richting: Life Sciences-, Bio- of Process- & Food-Technology.
- Je hebt commerciële ervaring in de B-to-B markt.
- Je denkt en handelt probleemoplossend, bent flexibel en stressbestendig.
- Uitstekende beheersing van Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift.
- Kennis van deze specifieke markt en sanitaire productieprocessen is een pré.
- In bezit van rijbewijs

Wat ESI je biedt:

- Een uitdagende fulltime baan, binnen een sterk groeiende internationale onderneming.
- Een leuk team met enthousiaste collega's.



ESI

Technologies BV

Process Equipment Specialists

- Innovatieve producten en oplossingen van hoogwaardige kwaliteit.
- Een goed salaris met bijbehorende secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Een representatieve bedrijfsauto, met mobiele werk- en communicatiemiddelen.
- Intensieve opleiding en marktgerichte trainingen in binnen- en buitenland.
- De mogelijkheid je continu te ontwikkelen dmv opleidingen en trainingen.

Solliciteren?

De collega die wij zoeken is proactief, commercieel, marktgericht, innovatief en heeft oprecht interesse in onze klanten. Zie je het zitten? Neem dan het initiatief en solliciteer vandaag nog! Voor meer informatie over de functie kun je contact opnemen met Annemarie Dalsem tel. +31 (0) 85-0499770, e-mail: adalsem@esi-benelux.nl.